

سود فروش اقساطی خودرو چقدر است؟

لیزینگ‌ها و نمایشگاه‌های مختلفی خودروهای چینی و داخلی را به صورت اقساطی عرضه می‌کنند.بررسی‌ها نشان می‌دهد سود فروش اقساطی خودرو کمتر از ۳۰ درصد است، البته در بازار خودروهای داخلی با توجه به قیمت کارخانه سود فروش اقساطی به ۵۰ درصد می‌رسد.

به گزارش ایراسین، تبلیغ برای طرح‌های فروش اقساطی خودرو در فضای مجازی افزایش یافته است. لیزینگ‌های بسیاری مدعی‌اند انواع خودرو به خصوص خودروهای مونتاژی چینی را به صورت اقساط بلندمدت عرضه می‌کنند. ولی آیا خرید خودروی اقساطی برای مصرف‌کنندگان صرفه اقتصادی دارد؟ مدیران خودرو در جدیدترین طرح فروش خودرو تیگو ۸ پرومکس را به صورت نقدی و با قیمت حدود ۲ میلیارد و ۸۱۰ میلیون تومان می‌فروشند.متقاضی می‌تواند با پرداخت ۱ میلیارد۱۲۳ میلیارد تومان پیش‌پرداخت این خودرو را به صورت اقساطی بخرد.

اقساط در این طرح از ۱۲ ماه آغاز می‌شود و تا ۶۰ ماه پیش می‌رود. در اقساط ۶۰ ماهه مشتری باید ماهانه ۴۷ میلیون و ۵۲۶ هزار تومان اقساط بپردازد در نتیجه مجموع اقساط ۶۰ ماهه به ۲ میلیارد و ۸۵۱ میلیون تومان یعنی بیشتر از قیمت خودرو می‌رسد.با پیش‌پرداخت قیمت تمام شده خودرو قیمت تیگو ۸ پرومکس به مرز ۲ میلیارد تومان می‌رسد. در این طرح فروش وام ۱ میلیارد و ۶۸۷ میلیون تومانی نزدیک به ۱ میلیارد و ۱۶۴ میلیون تومان سود دارد. سود سالانه نزدیک به ۲۳ درصد است. نرخ تسهیلات برای فروش اقساطی بسیاری از خودروهای چینی نزدیک به ۲۳ درصد است. در طرح فروش دیگری خودرو ایکس ۵۵ پرو ۵۰ قیمت ۲ میلیارد و ۳۷۰ میلیون تومان عرضه می‌شود.

فروش اقساطی این خودرو به ۷۲۵ میلیون تومان پیش‌پرداخت نیاز دارد و اقساط ۶۰ماهه به ماهانه ۲۰ میلیون تومان می‌رسد.بدین ترتیب مجموع اقساط به ۱ میلیاردو ۲۰۰ میلیون تومان است و نرخ این تسهیلات کمتر از ۲۲ درصد محاسبه می‌شود. نرخ بهره بسیاری از تسهیلات بانکی نیز نزدیک به ۲۳ درصد است. سود فروش اقساطی خودروهای داخلی در نمایشگاه‌های مختلف نیز کمتر از ۲۰ درصد برآورد می‌شود. در یک آگهی فروشنده مدعی است سورن پلاس E۱۷ با مدل ۱۳۰۲ و صفر کیلومتر را با پیش پرداخت اول ۲۶۹ میلیون تومان و پیش پرداخت دوم ۱۲۷ میلیون تومان و اقساط ماهانه ۱۲ میلیون تومان می‌فروشد.تعمول این خودرو بر اساس ادعای فروشنده یک روزه است.

پیش‌پرداخت اول در روز تحویل دریافت خواهد شد و پیش‌پرداخت دوم ۴۰ روز پس از تحویل خودرو باید پرداخت شود. اقساط ماهه نیز ۳ ماه پس از پرداخت اول آغاز می‌شود. این حساب قیمت این خودرو به ۹۰۰ میلیون تومان می‌رسد. قیمت نقدی سورن پلاس در کارخانه و بازار آزاد به ترتیب ۶۲۰ و ۷۲۰ میلیون تومان است. حتی اگر قیمت خودرو را ۷۲۰ میلیون تومان حساب شود، برای ۲۷۰ میلیون تومان تسهیلات، ۱۲۴ میلیون تومان سود دریافت می‌شود که نزدیک به ۱۲ درصد سود سالانه می‌شود.ولی با محاسبه خودرو به قیمت کارخانه به مرز ۵۰ درصد نیز می‌رسد ولی با توجه به قیمت بازار آزاد کمتر از ۳۰ درصد است.

در آمد ۲۴ هزار میلیارد ریالی گمرکات اصفهان طی ۸ ماه

مدیرکل گمرکات اصفهان گفت:بیشترین میزان صادرات از گمرکات استان در هشت ماه سال ۱۳۹۵ به مقصد کشور پاکستان بوده است که محصولات پتروشیمی و فرآورده‌های نفتی عمده آنها را شامل می‌شود.به گزارش اصفهان امروز، رسول کوهستانی بزوه افزود، یک میلیون و ۲۵۲ هزار تن کالا به ارزش ۸۲۶ میلیون و ۳۹۱ هزار دلار از ابتدای اسسال تا پایان آبان از طریق گمرکات استان اصفهان به کشورهای مختلف صادر شد که صادرات به مقصد پاکستان ۲۲۴ میلیون دلار بوده است.او ادامه داد محصولات پتروشیمی، فرآورده‌های نفتی، لبنی، فرش ماشینی، پلاستیکی و پلیمری بیشترین کالاهای صادراتی از گمرکات اصفهان به پاکستان است. کوهستانی بزوه اظهار کرد پس از کشور پاکستان، عراق ۱۸۸ میلیون دلار و افغانستان ۹۷ میلیون دلار کشورهای عمده مقصد صادراتی اصفهان در هشت ماه اسسال بودند.

به گفته او، فولاد، چدن و آهن و مصنوعات آنها و محصولات سرامیکی و پلاستیکی از عمده کالاهای صادراتی استان اصفهان به کشور عراق و محصولات پتروشیمی و فرآورده‌های نفتی، چغن، آهن و فولاد، محصولات لبنی و فرش ماشینی از مهمترین کالاهای صادراتی به مقصد افغانستان هستند.او اضافه کرد: امارات متحده عربی با ۷۰ میلیون دلار و ترکیه با ۶۹ میلیون دلار نیز از جمله کشورهای مقصد صادراتی استان اصفهان از ابتدای اسسال تا آبان بودند.

مدیرکل گمرکات اصفهان با اشاره به کاهش ۱۵ درصدی صادرات استان از نظر ارزش کالا در هشت ماه سال جاری نسبت به مدت مشابه سال گذشته، کاهش ۵۹ درصدی صادرات چدن، آهن و فولاد و مصنوعات آن را مهمترین دلیل این موضوع عنوان کرد.کوهستانی بزوه با بیان اینکه ۵۷۲ نوع کالا در این مدت از گمرکات استان اصفهان صادر شد خاطر نشان کرد: بیشترین میزان رشد صادرات در هشت ماه اسسال مربوط به محصولات لبنی با ۲۲ درصد بود. او اضافه کرد: ارزش صادرات مس و مصنوعات آن نیز ۳۳ درصد، محصولات پتروشیمی ۳۱ درصد و فرش ماشینی و دستپاف هشت درصد رشد داشت.کوهستانی بزوه با اشاره به درآمد ۳۳ هزار و ۹۰۲ میلیارد ریالی گمرکات اصفهان در هشت ماه سال جاری، گفت: هفت هزار و ۵۸۵ میلیارد ریال از این درآمد ضمانت‌نامه بانکی ماخوذه است که تا پایان اسسال وصول و به خزانه واریز می‌شود.

دوشنبه ۱۹ آذر ۱۴۰۳ ■ **سال بیست و یکم** ■ شماره ۵۵۸

اقتصاد

اصفهان در امور اقتصادی و تجاری همواره ابتکار عمل داشته است

برندسازی، کلید توسعه صادرات استان



تعمیر نمی‌کند. تولیدکنندگان و واردات را بررسی و حل کنند. بخشی از مسائل در همین کارگروه‌ها قابل حل است و در صورت نیاز، تقویت اختیارات به اداره صمت استان خواهد شد، موارد لاینحل نیز در تهران بررسی می‌شوند.

کا استفاده از روش‌های هوشمند برای بهبود

فرایند صادرات

مهدی جمالی نژاد، استاندار اصفهان گفت: بسیاری بهبود در فرایند صادرات، استفاده از ظرفیت بخش دانشگاهی و به‌کارگیری روش‌های هوشمند و همکاری با حوزه‌های راهبردی استان از جمله حوزه‌های گردشگری، هوش مصنوعی و انرژی بسیار اهمیت دارد. همان‌طور که می‌گوییم تا پای جان برای ایران و اصفهان می‌مانیم باید با تمام توان و ظرفیت برای توسعه صادرات استان تلاش کنیم. هر صادرکننده باید این شعارش باشد که تا پای جان برای صادرات تلاش می‌کنم. کلیه فعالان اقتصادی روی بحث صادرات تمرکز بیشتری داشته باشند.

جمالی نژاد گفت: ایجاد شرکت‌های مدیریت صادراتی قوی و بهره‌گیری از تمامی فرصت‌های موجود در شرایط تحریم، می‌تواند اصفهان را به قطب صادراتی تبدیل کند.

استاندار اصفهان با بیان اینکه کلیه توسعه صادرات استان اصفهان برندسازی منطقه‌ای و استفاده از فرصت‌های موجود در کشورهای آسیایی است، خاطر نشان کرد: ما باید از فرصت‌های موجود در آسیاستفاده کنیم، با بسیاری از کشورها مانند شانگهای چین و روسیه به‌طور جدی وارد معاملات اقتصادی شویم و تمرکز بیشتری بر روی این بازارها داشته باشیم.

او افزود: توسعه صادرات استان، نیازمند استمرار و تلاش مستمر در این زمینه است که اتاق بازرگانی باید این مهم را به تصویب رسانده و به‌طور جدی توسعه دهد.

وی با اشاره به چالش‌های موجود در توسعه صادرات استان، اظهار کرد: اصفهان در حال حاضر با مشکلاتی در مسیر صادرات مواجه است، اما باید به دنبال روش‌های خلاقانه و نوآورانه برای رفع این مشکلات باشیم و از اتاق بازرگانی اصفهان انتظار داریم

کا قوانین صادراتی کشور ثبات ندارد

امیر کبیر رئیس اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی اصفهان با گلایه از تغییرات زیاد در قوانین گفت: متأسفانه روند تغییر قوانین در کشور روند بیثباتی نیست. دولت باید شفاف کند برای صادرات چندسال بعد چه سیمای دارد. باید این قول به صادرکنندگان داده شود که حداقل برای دو سال آینده قانونی

سرنوشت پاییزی ارز در کانال ۷۰ هزار تومان

در روزهای پایانی پاییز نرخ ارز درحالی در کانال ۷۰هزار تومان جا خوش کرده است که کارشناسان اقتصادی محرک اصلی بازار ارز را نرخ تورم می‌دانند و معتقدند تا زمانی که تورم مهار نشود، نمی‌توان انتظار ثبات در بازار ارز داشت.

به گزارش ایمانا، کمتر از دو هفته به پایان پاییز باقی مانده و فعالان اقتصادی و مردم را نگران وضعیت بازار ارز در ماه‌های پایانی سال می‌کنند. هفته دوم آذر قیمت دلار به کرپور هفتاد وارد شد و در روزهای اخیر نیز بارش تدریجی در این محدوده‌بالی ماند. انتظارات تورمی تحت تأثیر افزایش ریسک‌های سیاسی در منطقه، برخی تحریم‌های جدید همراه با تقاضای فصولی برای ارز، باعث رشد تدریجی قیمت دلار شده و مدیریت بازار را پیچیده‌تر می‌کند.

تکاهی به نمودار تغییرات قیمت دلار نشان می‌دهد که از ابتدای مهر قیمت در مسیر صعودی حرکت کرده و در طول ۴۵ روز گذشته از کانال ۵۹ هزار تومان به کانال ۶۹ هزار تومان بالا رفته یعنی دلار در این مدت دلار ۱۶۹ درصد افزایش قیمت داشته‌است.

برخی کارشناسان دلیل این افزایش قیمت را نه جنبه‌های اقتصادی بلکه شرایط روانی حاکم بر بازار معرفی می‌کنند از جمله جعفر قادری؛ نایب رئیس کمیسیون اقتصادی مجلس شورای اسلامی که نوسانات و تلاطم‌های بازار ارز را ناشی از اتفاقات سیاسی و امنیتی منطقه دانست و اظهار کرد:نوسانات نرخ از منشأ سیاسی دارد و به خاطر افزایش تقاضا در بازار نبوده و تنها بازار ما متأثر از این اتفاقات سیاسی-امنیتی منطقه نیست بلکه اینگونه مسائل بر اقتصاد همه کشورها تأثیر می‌گذارد و کشور ما نیز از این قاعده جان‌باز نیست.

تلفن ارتباط خوانندگان: ۰۲۶۲۹۳۷۵۰

«شرکت نفت سپاهان»

صادرکننده نمونه اصفهان در

سال ۱۴۰۲

«شرکت نفت سپاهان» به عنوان صادرکننده نمونه استان

اصفهان در سال ۱۴۰۲ معرفی شد.

به گزارش اصفهان امروز، آیین تجلیل از صادرکنندگان نمونه استان اصفهان در سال ۱۴۰۲ برگزار و از صادرکنندگان نمونه تجلیل شد. در این آیین که با حضور؛ استاندار اصفهان، معاون وزیر صمت و رئیس سازمان توسعه تجارت ایران، مدیرکل صنعت، معدن و تجارت استان اصفهان، رییس خانه صنعت، معدن و تجارت ایران در محل اتاق بازرگانی استان اصفهان برگزار شد؛ «شرکت نفت سپاهان» به عنوان صادرکننده نمونه استان اصفهان در سال ۱۴۰۲ معرفی شد و تندیس صادرکننده نمونه استانی به فرهاد امین دهقان مدیر عامل «شرکت نفت سپاهان» اهداء شد. در این مراسم؛ مسئولان و فعالان اقتصادی حاضر بر همکاری همه‌جانبه دولت، بخش خصوصی برای تدوین قوانین جامع و پایدار که منجر به رفع موانع صادراتی، تسهیل فرآیندهای تجارت و جهش صادراتی اصفهان شود، تأکید کردند.

صدور ۸۴ مجوز کشف و بهره‌برداری معدن در اصفهان

مدیرکل صنعت، معدن و تجارت اصفهان گفت: ۸۴ پروانه کشف و بخش‌های اکتشاف و بهره‌برداری با ذخیره قطعی بیش از ۱۰ میلیون تن از ابتدای سال جاری تاکنون در این استان صادر شد.

شاهین آذری در گفت و گو با ایرنا افزود: مجوزهای یاد شده شامل ۵۵ پروانه اکتشاف و گواهی کشف و ۲۹ پروانه بهره‌برداری معدنی است.

او با بیان اینکه این مجوزها برای مناطق مختلف استان اصفهان صادر شده است، اظهار کرد: بیشتر آنها مربوط به شهرستان‌های کلان، ناین، گلپایگان، جرقویه و برخوار است. آذری ادامه داد: هزینه عملیاتی و سرمایه‌گذاری پروژه‌های صادر شده در بخش اکتشاف و گواهی کشف ۱۲۳ میلیارد ریال و در بخش بهره‌برداری ۶۸۲ میلیارد ریال است.

مدیرکل صنعت، معدن و تجارت استان اصفهان اظهار کرد: با صدور این تعداد پروانه بهره‌ برداری زمینه اشتغال ۱۱۷ نفر فراهم و ۲۷۵ هزار تن به ظرفیت استخراج مواد معدنی استان اضافه می‌شود.

آذری با بیان اینکه این استان از نظر معادن جایگاه خوبی در کشور دارد، خاطر نشان کرد: حدود ۵۰ درصد معادن اصفهان در زمینه تولید سگهای تزئینی فعالیت دارد که انواع گرانیت، مرمریت و تراورین‌های رنگی را شامل می‌شود.

او با اشاره به اینکه اصفهان از نظر تولید سگ‌های گرانیت یکی از بهترین استان‌هاست، اضافه کرد: انتظار داریم برخی از شر وطلایف شورای عالی معادن به استان‌ها واگذار شود زیرا این کار در تسریع و تسهیل فعالیت‌های مربوط به معادن تأثیر بسزایی دارد.

اصفهان دارای ظرفیت‌های اقتصادی بسیاری است

رئیس سازمان توسعه تجارت ایران گفت: اصفهان دارای صنایع فولادی بزرگی است و ظرفیت‌های اقتصادی زیادی دارد، ضروری است از تولیدکنندگانی که به کاهش آلودگی کمک می‌کنند نیز یاری شود.به گزارش اصفهان امروز، محمدعلی دهقان دهنوی، با همراهی فرشته امینی، عضو هیئت‌نمایندگان و رئیس کمیسیون توسعه صادرات و مدیریت واردات اتاق بازرگانی اصفهان با حضور در نمایشگاه‌های بین‌المللی اصفهان از این پروژه بازدید کردند. او در این بازدید گفت: به دلیل اینکه نمایشگاه در خصوص توسعه صادرات نیز فعالیت می‌کند برای تأمین منابع مالی با مکاتباتی تلاش می‌کنیم برای تکمیل فاز ۲ نمایشگاه اصفهان ملکاریاتی با سازمان‌های مربوطه انجام دهیم. بازدیدکنندها هم باید به‌صورت هدفمند جذب شوند و با تشخیص مخاطبه ارتباط بین غرفه‌دار و شرکت‌کنندگان نیز شکل می‌گیرد.

او ادامه داد: اصفهان دارای صنایع فولادی بزرگی است و ظرفیت‌های اقتصادی زیادی دارد، ضروری است به تولیدکنندگانی که به کاهش آلودگی کمک می‌کنند نیز کمک و یاری شود و از آنها حمایت لازم صورت پذیرد. اصفهان دارای زیرساخت‌های خوبی است که می‌توان از آنها به منظور توسعه صادرات بهره‌ر برد. رئیس کمیسیون توسعه صادرات و مدیریت واردات اتاق بازرگانی اصفهان نیز در این بازدیدگفت: تجارت خارجی در کشور، به‌تازگی با ریاست دکتر دهقان، فعالیت‌های خود را گسترش داده است. در این راستا در اصفهان میزان ایشان بودیم تا زیرساخت‌های تجاری این استان را به نمایش بگذاریم و ایشان را با توانمندی‌های معامله‌گران از سوی دیگر آشنا کنیم. فرشته امینی ادامه داد: در این بازدید علاوه بر بررسی زیرساخت‌ها، یک کارخانه تولیدی مدرن نیز مورد بازدید قرار گرفت. هدف از این بازدید، نشان دادن امکانات و قابلیت‌های روز برای همکاری با صادرکنندگان و تسهیل فرایند صادرات بود.او با تأکید بر اینکه امپورایم این کشور است، بتواند به توسعه پروژه‌های آینده و همکاری‌های بیشتر منجر شود گفت: امید است با حمایت و همکاری سازمان توسعه تجارت و توانمندی‌های استان اصفهان، گام‌های مؤثری در جهت رشد و رونق تجارت خارجی کشور برداشته شود. امینی تصریح کرد: اتاق بازرگانی یکی از سه‌پایان عمده زیرساخت نمایشگاه استان اصفهان است که به دلیل ورود اطلاعات به این موضوع باعث شده که شرکت نمایشگاه‌های استان اصفهان به‌صورت متمایز از بقیه استان‌ها فعالیت کند. عضو هیئت‌نمایندگان اتاق اصفهان اضافه کرد:همین دلیل فعالیت شرکت نمایشگاهی خیلی اختصاصی تر، تخصصی تر و با نتایج ملموس تر انجام می‌شود این نشان می‌دهد که منابع و ساختار به تنهایی کافی نیست و اتاق فکر تجاری هم باید کنار آن قرار بگیرد تا نتیجه‌ای مانند استان اصفهان اتفاق بیفتد.

وجود دارد. او افزود: مشکلاتی مانند خف وعده شرکت‌ها، تأخیر در رسیدن کالا به مقصد و مشکلات مرتبط با بازگشت ارز از معضلات جدی پیش روی صادرکنندگان است و در این شرایط، فرآیند رفع تعهد ارزی نیز کار را برای آیین پیچیده‌تر کرده و در برخی موارد منجر به تعلیق کارت بازرگانی صادرکنندگان می‌شود که این موضوع ضربه‌ای جدی به روابط تجاری و بازرهای صادراتی آن‌ها وارد می‌کند.

آذری به جایگاه استان اصفهان در تکمیل طرح‌های نیمه‌تمام اشاره کرد و گفت: اصفهان با یک هزار و ۶۰۰ طرح بالای ۶۰ درصد پیشرفت، رتبه اول را در کشور دارد. باین‌وجود مشکلات مرتبط با گمرک، کارت‌های بازرگانی یکبارمصرف و ثبت سفارش همچنان از چالش‌های بزرگ صنعت استان محسوب می‌شوند.

مدیرکل صنعت، معدن و تجارت استان اصفهان خواستار تقویض اختیارات بیشتر به کارگروه تسهیل استان شد و افزود: برای بررسی و حل مشکلات مرتبط با کارت‌های بازرگانی، کمیسیون ماده ۲۰ باید به استان‌ها واگذار شود یا حداقل نمایندگان استان در جلسات کمیسیون حضور یابند تا بتوانند از واحدهای استانی دفاع کنند.

کا سهم پایین ایران در تجارت جهانی

عبدالوهاب سهیل آبادی، رئیس خانه صنعت، معدن و تجارت ایران در آیین همایش نیز گفت: ایران در این همایش نیز گفت: دست صادرکنندگانی که در این شرایط و با تمام مشکلات هنوز پای‌کار صادرات ایستادند را باید تشکر و قدردانی کرد. او با اشاره به اینکه صادرات آن توجه ویژه‌ای شود.سهیل آبادی با اشاره به اینکه صادرات موفق نمی‌شود تا مسائل و زیرساخت‌های آن حل نشود ادامه داد: سهم ایران در تجارت جهانی ۲۳ صدم درصد است. یابودج تولیدات خام و فرآوری‌شده فراوان، مشکلات مالی و نبود ارتباطات بانکی و بین‌المللی، صادرات را با چالش روبرو کرده است. در ۱۲ سال گذشته، نزدیک به ۴۵۰ میلیارد دلار درآمد نقدی به دلیل عدم مدیریت صحیح از دست رفته است. نفت را بدون هیچ دستاوردی درسال‌های گذشته به برخی کشورها فروخته‌ایم.

رئیس خانه صنعت، معدن و تجارت ایران خواستار توجه به یکسان‌سازی نرخ ارز شد و افزود: نرخ از یکی از چالش‌های اصلی صادرات است که نیازمند راهکاری جدی است. این مسائل را مطرح می‌کنیم تا حل شود و توانیم سهم خود را از صادرات جهانی بالا تر ببریم.

تعمیر نمی‌کند. تولیدکنندگان و واردات را بررسی و حل کنند. بخشی از مسائل در همین کارگروه‌ها قابل حل است و در صورت نیاز، تقویت اختیارات به اداره صمت استان خواهد شد، موارد لاینحل نیز در تهران بررسی می‌شوند.

جمالی نژاد، استاندار اصفهان گفت: بسیاری بهبود در فرایند صادرات، استفاده از ظرفیت بخش دانشگاهی و به‌کارگیری روش‌های هوشمند و همکاری با حوزه‌های راهبردی استان از جمله حوزه‌های گردشگری، هوش مصنوعی و انرژی بسیار اهمیت دارد. همان‌طور که می‌گوییم تا پای جان برای ایران و اصفهان می‌مانیم باید با تمام توان و ظرفیت برای توسعه صادرات استان تلاش کنیم. هر صادرکننده باید این شعارش باشد که تا پای جان برای صادرات تلاش می‌کنم. کلیه فعالان اقتصادی روی بحث صادرات تمرکز بیشتری داشته باشند.

جمالی نژاد گفت: ایجاد شرکت‌های مدیریت صادراتی قوی و بهره‌گیری از تمامی فرصت‌های موجود در شرایط تحریم، می‌تواند اصفهان را به قطب صادراتی تبدیل کند. استاندار اصفهان با بیان اینکه کلیه توسعه صادرات استان اصفهان برندسازی منطقه‌ای و استفاده از فرصت‌های موجود در کشورهای آسیایی است، خاطر نشان کرد: ما باید از فرصت‌های موجود در آسیاستفاده کنیم، با بسیاری از کشورها مانند شانگهای چین و روسیه به‌طور جدی وارد معاملات اقتصادی شویم و تمرکز بیشتری بر روی این بازارها داشته باشیم.

او افزود: توسعه صادرات استان، نیازمند استمرار و تلاش مستمر در این زمینه است که اتاق بازرگانی باید این مهم را به تصویب رسانده و به‌طور جدی توسعه دهد.

وی با اشاره به چالش‌های موجود در توسعه صادرات استان، اظهار کرد: اصفهان در حال حاضر با مشکلاتی در مسیر صادرات مواجه است، اما باید به دنبال روش‌های خلاقانه و نوآورانه برای رفع این مشکلات باشیم و از اتاق بازرگانی اصفهان انتظار داریم

کا قوانین صادراتی کشور ثبات ندارد

امیر کبیر رئیس اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی اصفهان با گلایه از تغییرات زیاد در قوانین گفت: متأسفانه روند تغییر قوانین در کشور روند بیثباتی نیست. دولت باید شفاف کند برای صادرات چندسال بعد چه سیمای دارد. باید این قول به صادرکنندگان داده شود که حداقل برای دو سال آینده قانونی

اصفهان

(بانکی یا خصوصی) که تا قبل از ساعت ۱۰ صبح آن روز مقدار و درخواست خود را اعلام و وجه کامل ریال آن را پرداخت کنند، بعد از ساعت ۱۱ ارز را تحویل دهد و در ساعت‌های بعدی روز نرخ با عرضه و تقاضا توسط خود بازار مدیریت شود. البته در صورت ضرورت بانک مرکزی، با تزریق نامحسوس مثبت و منفی از سوی دستگاه‌های احتمالی جلوگیری کند.

او واحد و واقعی بودن نرخ ارز را بهترین راهکار برای مدیریت بازار بیان می‌کند و توضیح می‌دهد: در این صورت واردکنندگان، صادرکنندگان و مصرف‌کنندگان واقعی با بهترین روش بازار را مدیریت می‌کنند اما همانطور که اشاره شد بانک مرکزی وظیفه دارد با نظارت دقیق به صورت نامحسوس و بدون استفاده از زور یا دستور با بازارهای موازی و رانتی از سواستفاده‌های احتمالی جلوگیری کند.کارشناس بازار از می‌گوید: اگر دست‌مراقبان برای خرید و فروش آزاد و البته با قیمت‌های اعلام شده روی تابلو تحت نظارت بانک مرکزی باز باشد، نیاز به این گونه مداخلات مستقیم توسط دولت‌ها نیست.

سیمعی با اشاره به نقش مؤثر نظارت در تنظیم بازارهای مالی توضیح می‌دهد: نظارت امری بسیار مهم است که با دخالت‌های بی‌مورد قوی دارد البته تنها در مواقع ضروری که خارجی‌ها، توسط عناصر داخلی خود برای برهم زدن روال بازار دخالت می‌کنند که در آن زمان دخالت هوشمندانه و تریق به موقع مثبت و منفی راهکار خواهد بود. با وجود این، اصلی‌ترین سلاح بانک مرکزی واقعی و واحد بودن قیمت ارز خواهد بود.

کا راهکار عرضه طلا به قیمت واقعی

او عرضه طلا به قیمت‌های واقعی را برای تنظیم بازار مفید بیان می‌کند و می‌گوید: این عرضه به ویژه برای مسکوکانی که دارای حباب در بازار هستند، بااهمیت است و دلیلی ندارد قیمت سکه نسبت به طلای آب شده یا شمش نسبت به ربع سکه، برابر و تفاوت جدی داشته باشد.

کارشناس بازار ارز با اشاره به اخباری درباره ایجاد بازار جدیدی